



LIBEERT – Product Manager Private Label tabletten

We zijn op zoek naar een CHOCOLADELIEFHEBBER om onze volgende Product Manager te worden!

Wat heeft deze functie in petto?

Libeert kijkt uit naar een Product Manager die het marketingteam versterkt. Je werkt aan innovatieve projecten gebaseerd op sterke category insights, consumententrends en nauwe co-creatie met onze klanten om hun categorie duurzaam te laten groeien. Je weet trends en marktontwikkelingen te vertalen naar relevante concepten.

Hou jij ervan om nieuwe productconcepten vorm te geven en samen met een team van experts tot leven te brengen? Weet jij klantbehoeften en marktinzichten te combineren met een sterke helicopterview en resultaatgerichte aanpak? Dan ben jij de Product Manager die wij zoeken om onze private label categorie van tabletten verder te laten groeien.

Jouw verantwoordelijkheden

Strategie

- Je ontwikkelt een duidelijke categorievisie en jaarplan met focus op duurzame groei en maximale klantwaarde.
- Je vertaalt consumenten- en marktinzichten naar relevante strategieën en onderscheidende productoplossingen

Marktinzicht & analyse

- Je bouwt een sterke marktkennis op in een internationale context.
- Je detecteert trends, analyseert marktdynamieken en volgt de concurrentie op de voet.
- Je monitort en interpreteert interne verkoopcijfers en stuurt bij waar nodig.

Productontwikkeling van A tot Z

- Je ontwikkelt sterke productconcepten die inspelen op consumentenbehoeften.
- Je doet proactieve voorstellen om het assortiment te optimaliseren.
- Je bent het aanspreekpunt voor alles wat met jouw categorie te maken heeft.
- Je neemt de productlead van briefing tot lancering.

- Je vertaalt klantbehoeften naar concrete acties voor R&D, Operations, Quality en partners.
- Je bewaakt kwaliteit, risico's en key criteria doorheen het proces.

Projectmanagement & samenwerking

- Je neemt ownership over jouw categorie en bouwt actief aan groei binnen jouw markten en klanten.
- Je bewaakt planning en voortgang en houdt het overzicht.
- Samen met Sales bereid je categorie- en productpresentaties voor.
- Je pitcht jouw ideeën bij klanten en zorgt ervoor dat ze zichtbaar worden in het winkelschap.
- Je verbindt stakeholders en zorgt voor een vlotte, gestructureerde samenwerking.
- Na commercieel akkoord kan je rekenen op ondersteuning van een sales assistent.
- Je werkt nauw samen de verschillende afdelingen en rapporteert aan de Marketing Manager.

Welke skills maken jou de perfecte match?

- Je behaalde een masterdiploma (Master in Toegepaste Economische Wetenschappen, Handelsingenieur, Economie, Bio-ingenieur wetenschappen, Industrieel Ingenieur of een postgraduaat) of bent gelijkwaardig door ervaring
- Je hebt minstens 3-5 jaar ervaring als Product Manager binnen een consumentenomgeving, bij voorkeur in de voedingssector, met bewezen expertise in innovatie, category management of private label FMCG. Ervaring buiten FMCG (zoals telecom/diensten) sluiten minder goed aan.
- Je hebt een passie voor de wereld van voeding en chocolad
- Je bent sterk analytisch, combineert strategisch inzicht met een oplossingsgerichte ingesteldheid en weet uitdagingen doordacht aan te pakken.
- Je communiceert helder, open en effectief op verschillende niveaus en binnen diverse teams. Je spreekt vlot Nederlands, Frans en Engels; kennis van het Duits of een andere taal is een pluspunt.
- Je bent een echte teamspeler en stimuleert samenwerking en kennisdeling.
- Je neemt initiatief, werkt gestructureerd en hebt een sterk verantwoordelijkheidsgevoel. Je stelt duidelijke doelen, werkt resultaatgericht en weet anderen te motiveren om samen succes te behalen.
- Je toont aanpassingsvermogen in een snel veranderende omgeving en behoudt tegelijk de focus op prioriteiten.
- Je hebt een natuurlijke drang naar innovatie en continue verbetering en zoekt proactief naar kansen om producten, processen en werkwijzen te optimaliseren.
- Je blinkt uit in het aansturen van product- en innovatieprojecten, waarbij je zelfs onder druk het overzicht bewaart en meerdere trajecten tegelijk succesvol realiseert.
- Je vindt het boeiend om meermaals per jaar klanten te bezoeken in het buitenland en actief deel te nemen aan beurzen (+/- 3x/jaar)
- Werken in een familiebedrijf met passie voor kwaliteit en innovatie.
- Een job met inspraak en ontwikkelingskansen waar je de mogelijkheid krijgt om mee te bouwen aan de toekomst.
- We zijn op zoek naar een collega in **vast dienstverband, voltijds**
- Een voltijds uurrooster van **38u per week**, met 20 verlofdagen en daarbovenop nog **5 extra** verlofdagen
- Een aantrekkelijk salarispakket aangevuld met extralegale voordelen (o.a. groeps- en hospitalisatieverzekering, maaltijdcheques, tussenkomst kinderopvang, ...)

- Wij promoten een gezonde levensstijl binnen het bedrijf, dat trouwens heel vlot bereikbaar is

Zin in deze smakelijke uitdaging? Word lid van ons topteam en solliciteer nu via onze jobsite. Jouw sollicitatie wordt met de **hoogste vertrouwelijkheid** behandeld.

Klaar om je stempel te drukken in een smaakvolle job? **Solliciteer vandaag nog!**

Welkom bij Libeert, Belgische chocolademakers sinds 1923.

<https://www.libeert.com>